

华东市场

就华东市场来看,当地经销商今年春耕备肥较为理性,大部分都是依据市场变化及时调整战略,库存也采取“短、平、快”的方式,争取将利益风险降低到可控制范围之内。令人乐观的是,许多经销商认为2010年化肥市场出现大幅波动的可能性较小,所以库存量增加。

调查点:湖北随州

调查对象:湖北楚丰农资连锁有限公司随州分公司 付和平

依据市场调整销售思路
经销商依旧谨慎备肥

价格情况:湖北随州地区尿素出厂价格在1750-1800元/吨之间。复合肥方面,45%氯基复合肥到货价2150元/吨,本地区出厂报价大部分在1920-2100元/吨之间,并且在保本销售,较之上月出现了200元左右的涨幅。55%磷酸一铵出厂价2100/吨左右,较之低谷时期的1500元/吨,每吨上涨了六七百元。经销商预计在3月份之前化肥价格难以回落,3月份之后也难以预测。

备货情况:目前尿素的存货只能保证销售到今年3月份,库存量从去年6000多吨,锐减至今年的2000-3000吨。并且由于运费上涨,经销商主要抓本地资源,节约成本。去年复合肥虽然价格低迷,但是销量增加了20-30万吨,所以今年复合肥销量也会保持乐观状态。但是复合肥价格在近期大幅上涨,经销商难以预测后市,所以存货也不多,也无法满足春耕用肥。但是从另一方面又有利于经销商依据农民需求,随时调整库存量和库存品种。

拿货方式:由于随州地区没有大型尿素厂家,所以经销商通常和本地小型企业合作,合作方式也是传统的先款后货,这就占用了经销商一大部分资金。但是前期经销商以买断价先打款,化肥价格上涨以后依然执行前期合同。

调查点:广东广州

调查对象:广州中俄贸易公司 刘锦康

少量库存快进快出
有机肥支持利润额

价格情况:本地区尿素价格有所回落,批发价1930元/吨左右,每吨下降20-30元左右,较去年最低价格1600元/吨,上涨300元/吨以上。45%氯基复合肥出厂1900元/吨左右,较前期上涨200元/吨。45%硫基复合肥出厂价2230元/吨左右,较前期也有所上涨。有机肥价格常年保持稳定,一直在600元/吨左右徘徊,并且保持可观利润。

备货情况:由于去年化肥价格大起大落太快,所以今年经销商都保持谨慎思绪,基本采取“短平快”销售方式。其中复合肥库存200-300吨,较之以往每年至少上千吨的库存量,下降很多。有机肥生产厂家就在广州当地,所以库存也不需要太多,基本是依据市场需求而判断库存量。虽然库存量不是很大,但是基本可以满足春耕前期用肥,预计不会出现断货现象。

拿货方式:这一段时间化肥价格都有所上涨,虽然产能依然过剩,但是厂家说话有了底气,所以拿货方式基本上是先款后货。但是有机肥方面,由于厂商之间长期保持着良好的合作关系,并且是本地生产本地销售,所以合作方式比较机动。刘锦康还告诉记者,他将在今年主推自己的复合肥品牌,由其他生产企业加工贴牌,寻求新的利润和信誉增长点。

调查点:江苏太仓

调查对象:安顺宏发化肥贸易有限公司总经理安富一

市场不明朗
备肥仍坚定

价格情况:上周尿素价格基本稳定,出厂价1810元/吨,批发价1870元/吨,预计尿素短时期内可能会处于一个较为稳定的状态。复合肥方面,本地区45%氯基复合肥出厂价在1950-2000元/吨之间,批发价在2150-2250元/吨之间;45%硫基复合肥出厂价2200-2300元/吨之间,批发价在2400-2600元/吨之间,化肥价格也基本保持平稳。64%出厂价在2900左右,较上周有小幅上涨。

备货情况:由于前期化肥价格低迷时期经销商未能提前备货,现在大幅上涨,导致经销商对后市更加难以预测。目前库存量占春耕备肥的30%-40%之间,虽然量还不是

很大,但是比去年10%的库存量已经增加不少。现在的经销商谨慎理性的思维越来越多,根据农资市场变化的特点以及农业生产的需求状况,并拓宽进货渠道,克服了市场形势震荡剧烈,在库存量和进货时机选择上都争取风险可控。

拿货方式:化肥市场的波动让厂商都遭受损失,但也考验了厂商之间关系,擅自撕毁合同的事情经常出现。所以,厂商之间又恢复到了传统的先款后货模式,不再赊销,也有现款现货的模式。但是农民的学习习惯却是等到庄稼收割之后再将该季的化肥款给经销商,所以无形之中占用了经销商许多资金,使得经销商压力增加。

华东谨慎备肥

关注2010
春耕备肥特别报道
(下)

西南灵活拿货

□本报记者周战衡 徐晓磊

西南市场

经调查,西南地区春耕备肥基本充足。氮肥需求量较大,目前市场已呈现供大于求状况。25%低含量复合肥用量较大,本地能够自给自足。40%以上高含量复合肥用量较小,中上游经销商多有储备。受多种因素影响,后市价格趋势较难预测。

调查点:四川成都

调查对象:成都市农业生产资料有限责任公司副总经理殷大福

备肥基本够用
价格难以预测

价格情况:价格情况:目前成都地区化肥价格,尿素稍微有所下滑,出厂价格在1880元/吨,批发价在1930-1940元/吨,市场成交量很小,经销商普遍感觉不好卖。复合肥市场主流批发价格在2400-2500元/吨,较之前价格有上涨,涨幅在200元左右。

备货情况:经受了2009年肥市低迷的考验,2010年经销商春耕备肥更趋理性,边走边看的心态明显。根据该地区肥料使用特点以及春耕开始时间,从总体上来看,该地区现有备肥从1月20号以后到3月中旬都基本够用。大田用肥要等到4月份,经销商要根据市场需求来决定补货量多少。当地25%含量复合肥用量较大,多在大田施用,与高含量复合肥相比占到70%。40%以上高含量复合肥多靠外省进入,主要来自湖北、山东等省份,大多用在果树、茶树等经济作物上。氮肥使用量较大,占肥料使用量的60%-70%,目前氮肥供应已呈现供大于求的局面。实力较小的经销商备货比较谨慎,备货量较小,有的甚至要等到用肥时间到来再作打算。

拿货方式:由于市场不可预测的因素太多,厂家不敢贸然大批量生产,经销商拿货是现款现货,这对于厂家来说可能利润不够丰厚,但风险较小。而对于经销商来说,市场行情到底如何仍然是未知数。

调查点:云南昆明

调查对象:天盟农资连锁有限责任公司市场部专员

价格理性回归
经销商拿货积极性不高

价格情况:价格情况:该地区目前尿素出厂价1800-1900元/吨,批发价1950-1960元/吨。复合肥25%出厂价1000-1060元/吨,45%硫基2100元/吨,45%氯基2000元/吨,批发价与出厂价相当。

备货情况:当前,云南地区正在全力抗旱。从2009年12月初,云南省出现了50年不遇的大旱,由于旱情严重,当地经济作物都无法下种,各县正在动用消防车进行抗旱救灾。作为全省农资流通龙头企业的天盟农资已备足春耕用肥,以便墒情好转后,不会在春耕期间出现缺货的现象。据了解,云南省春耕用肥要100多万吨,氮肥的需求量将达到60-70万吨。受当地地理气候影响,在复合肥使用上,大部分地区趋向于施用25%低含量复合肥,一小部分种植热带水果、环保蔬菜的地区对高含量复合肥更加青睐。但云南省作为肥料生产大省,所需的各种肥料完全都能够自给,货源很充足。备货大都集中在中上游经销商手中,一旦用肥开始,将很快到达终端,满足老百姓的需求。

拿货方式:随着市场的变化,经销商拿货的方式也不同。有的联储联销,以减少市场波动带来的风险;有的以买断价打款拿货,以期能够赚取更多的利润。也有终端商仍在观望,不到季节不拿货。

调查点:贵州安顺

调查对象:宝丰县鹏源农资服务中心郭运峰

经销商依然观望
货源难保春季用肥

旺季到来时,肥料价格将会有所上涨。采访中,安经理表示,多备货实际上也是博弈之举,手头并没有足够多的信息让他对市场有一个更清晰的认识,还是感到对市场的把握有些底气不足。自2008年以来,市场出乎意料的非正常变化,给每个经销商都上了深刻一课,大家也在从中反思,作为经销商来说,备肥还是必须的,只是量的多少上要根据自己的实际情况量力而行。

拿货方式:现款现货是大家普遍采取的方式。有两个方面的原因,一是企业考虑到成本核算,以及市场暗流涌动,不能让企业定神,多数企业要求经销商必须是现款;二是经销商也感觉这种方式,虽然“赌”的成分较大,但是受企业牵制少,应对市场更加灵活。

价格情况:该地区化肥价格较之前有所上涨。尿素批发价在2200元/吨。复合肥45%硫基2500元/吨,45%氯基2450元/吨,分别比12月份上涨100元左右。25%低含量复合肥主流批发价在1100元/吨。当地碳铵批发价在600-700元/吨。目前,市场正处于用肥淡季,价格虽然上涨,但有价无市,经销商期待价格能够维持稳定局面,并稳中有升。

备货情况:与去年相比,经销商储肥量有所增加。这也是经销商做最坏打算的一种市场策略。当利润空间不够大时,他们将通过薄利多销来增加利润。尽管春耕肥料市场还未启动,并且到目前为止,也没有明显迹象表现出价格会大幅上涨,但是经销商还是认为,当用肥